



# Lentisco

## La fuerza del VALOR





# ¿Quiénes somos?

En **Lentisco** proporcionamos **soluciones** de alto valor para la gestión y la compra sanitaria, en áreas como la evaluación de tecnologías y terapias, Lean Assessment, Business Intelligence y Contratación Pública (licitaciones).



Nuestra misión es mejorar la eficacia y eficiencia de las empresas y organizaciones del sector sanitario.



# 1. LICITACIONES Y CONCURSOS PÚBLICOS (TENDER MANAGEMENT)

Nuestros servicios de soporte y consultoría para licitaciones y procesos de compra pública sanitaria se especializan en tres áreas claramente diferenciadas:

- **Farma:** Facilitamos y acompañamos en el acceso al mercado de nuevos fármacos, con un total alineamiento estratégico y operativo con el departamento de Access Market.
- **Tecnología sanitaria:** Aprovechate de nuestro amplio expertise en la presentación y defensa de ofertas de tecnologías sanitarias en entornos de alta competitividad.
- **Servicios y obras sanitarias:** Apoyamos y revisamos la preparación de las complejas memorias técnicas y el cumplimiento de los pliegos de condiciones.

**El alcance de nuestra colaboración se adapta totalmente a sus necesidades, a través de diversas modalidades de servicio:**

	 APOYO Y ASESORAMIENTO	 IMPLANTACIÓN	 EXTERNALIZACIÓN
Asesoramiento jurídico	✓	✓	✓
Business Intelligent	✓	✓	✓
Interpretación y consulta de pliegos	✓	✓	✓
Gestión global de licitaciones		✓	✓
Identificación de oportunidades		✓	✓
Representación del cliente			✓



## Atlas Smart Tender

El mercado sanitario es una fuente inagotable de información. Para poder exprimir al máximo el valor de los datos que conforman dicho mercado, Lentisco dispone de una potente herramienta predictiva y de análisis masivo de datos, capaz de monitorizar y describir tanto la dimensión del mercado, como la trayectoria y la eficacia de las ofertas presentadas por la organización; lo que facilita la creación y seguimiento de nuevos KPI u objetivos.

Atlas Smart Tender es, por tanto, una importante clave para la mejora del éxito y la competitividad global de las empresas en el mercado de la compra pública.



## 2. ASESORÍA JURÍDICA

En un mercado hiperregulado, como lo es el sanitario, resulta imprescindible contar con una atención legal personalizada y muy especializada capaz de cubrir necesidades complejas.

Nuestros servicios se estructuran a las necesidades concretas de:

### → **Empresas u operadores económicos**

- Asesoramiento Integral en Procesos de Contratación Pública.
- Interposición de Recurso Especial en Materia de Contratación.
- Apoyo en la Preparación de Ofertas Competitivas.
- Defensa de ofertas excluidas y gestión de adjudicaciones.
- Asistencia en Modificaciones y Resoluciones contractuales.
- Recursos Administrativos y Contenciosos-Administrativos.



### → **Administraciones Públicas**

- Soporte y ayuda en la redacción de Pliegos de Cláusulas Administrativas Particulares y de Prescripciones Técnicas.
- Consultoría en Cláusulas de revisión de precio y reequilibrio económico de los contratos.



### 3. COMPRA BASADA EN VALOR Y ACCESO AL MERCADO

Somos una referencia en la implantación de la compra basada en valor en el Sistema Nacional de Salud. Realizamos toda clase de análisis y procesos encaminados a hacer realidad la compra basada en valor, como la evaluación coste-eficacia de tecnologías y terapias de alto impacto presupuestario (innovación), o la implantación de sistemas de compra basada en valor en organizaciones hospitalarias.

Todo ello, bajo nuestra propia metodología de análisis y evaluación, el Modelo EBIV®, y en base a los estándares más exigentes, como la norma UNE 15996.

#### ✓ **Informes de Valor Diferencial (IVD) de tecnologías y terapias**

Para mejorar posición competitiva, realizamos estudios de viabilidad y efectividad que permitan conocer la adaptación y el encaje de cada oferta innovadora respecto de las necesidades reales de los órganos de contratación.

#### ✓ **Lean Healthcare (Six Sigma) para organizaciones sanitarias**

Nuestros análisis en reingeniería de procesos y Lean Assessment se centran en cuatro áreas fundamentales: Operaciones y cadena de valor, Práctica clínica, Análisis económico-financiero, y Recursos Humanos.

#### ✓ **Implantación de sistemas de compra basada en valor en hospitales**

Diseñamos e implantamos sistemas de gestión de compra basada en valor que ayuden a mejorar la eficiencia clínica y la gestión de los recursos, de acuerdo con el Modelo EBIV® y la norma UNE 15896.



# 4. BUSINESS INTELLIGENCE Y ENTREGABLES DE INTELIGENCIA

## Inteligencia competitiva

En un entorno tan complejo como el sanitario, resulta fundamental contar con las mejores capacidades prospectivas y predictivas capaces de anticipar escenarios futuros y disolver la incertidumbre a la hora de tomar decisiones complejas; como establecer determinadas estrategias, conocer los movimientos de la competencia o lanzar nuevos productos o servicios al mercado.

Nuestro departamento de Inteligencia Competitiva y Business Intelligence realiza informes y entregables que representan la radical diferencia que separa a la incertidumbre del éxito.

alento  
Inteligencia
Lentisco  
Group

### 4.1 CCAA CON DATOS ESTRUCTURADOS

#### 4.1.1. Andalucía

En esta comunidad, la fórmula de contratación se centra en los **contratos menores**, es decir: aquellos procedimientos de suministro que no pueden superar los 14.999 euros, sin IVA (9). Los datos más relevantes sobre la contratación se resumen en la siguiente tabla:

**TABLA 2: CARACTERÍSTICAS FÁRMACOS EN ANDALUCÍA**

Fármaco	Procedimiento habitual	Importe medio por contrato	Duración media contrato
# 1	Menor con un 99% de los casos	13.432,62 €	• Menor: 30 días • Otros: 2 años + 3 años de prórroga
#2	Menor con un 99,50% de los casos	10.310,79 €	• Menor: 30 días • Otros: 2 años + 3 de prórroga
#3	Menor con un 100% de los casos	11.136,52 €	• Menor: 30 días
#4	Menor con un 99% de los casos	11.582,37 €	• Menor: 30 días • Otros: 2 años + 3 años de prórroga
#5	Menor con un 88,50% de los casos	32.913,15 €	• Menor: 30 días • Otros: 2 años + 2 de prórroga

El criterio de adjudicación corresponde en un **100% con el precio más bajo** (10) ofrecido. De forma paralela, se indica la estimación de pacientes y su tratamiento por provincias, conforme al siguiente gráfico:

**GRÁFICO 5: ESTIMACIÓN DE PACIENTES xxx EN ANDALUCÍA**

Provincia	Estimación de pacientes
Sevilla	10
Huelva	5
Cádiz	4
Granada	4
Almería	2
Córdoba	1
Jaén	2
Málaga	1

ESTRUCTURA DEL MERCADO POR CCAA

4

| 08

alento  
Inteligencia
Lentisco  
Group

### GRÁFICO 6: IMPORTE DE CONTRATOS xxx DE xxx POR PROVINCIAS DE ANDALUCÍA 2020 - 2022

Provincia	Importe 2020	Importe 2022
Sevilla	3.3M	3.3M
Huelva	296.9K	1.7M
Granada	109.3K	1.3M
Cádiz	361.5K	1.3M
Almería	765.3K	230.6K
Córdoba	214.6K	200.8K
Jaén	545.2K	109.1K
Málaga	273.3K	97.5K

El número total de contratos realizados en Andalucía de medicamentos relacionado con el tratamiento de xxxx es de 1.158 (10) en el periodo 2019 - 2023 por importe total estimado de 20.363.264,71 € (incluyendo prórrogas y el coste de las modificaciones de los contratos). El número total de contratos relacionados con los fármacos de xxxxx son 744 de los cuáles son 547 de #1 y 197 de #2 por importe de 10.879.165,29 €. Como muestra el gráfico 6, la provincia que más volumen de contratos adjudica es Sevilla con 242 seguido por Cádiz con 108 contratos. Además, destacamos los siguientes datos de importe adjudicados:

- En el caso de #1 el 39,30% del importe de los contratos corresponden a la provincia de Sevilla seguido del 20,81% de la provincia de Huelva.
- En el caso de #2 el 28,40% del importe de los contratos se realizan en la provincia de Almería, mientras que en Sevilla no existe ninguno.

Los hospitales que disponen de medicamentos para xxx son:

- Hospital Universitario Torrecárdenas (Almería)
- Hospital Universitario Puerta Del Mar (Cádiz)
- Hospital Universitario Reina Sofia (Córdoba)
- Hospital Universitario Clínico San Cecilio (Granada)
- Hospital Universitario Virgen De Las Nieves (Granada)
- Hospital Universitario Juan Ramon Jiménez (Huelva)
- Complejo Hospitalario De Jaén (Jaén)
- Hospital Regional Universitario Carlos Haya (Málaga)
- Hospital Universitario Virgen Del Rocío (Sevilla)
- Hospital Universitario Virgen Macarena (Sevilla)

**GRÁFICO 7: PORCENTAJE DEL IMPORTE DE CONTRATOS xxx POR PROVINCIAS DE ANDALUCÍA 2020 - 2022**

| 09



## 5. FORMACIÓN – ESCUELA LENTISCO

Contamos con una amplia trayectoria educativa que nos permite aunar el rigor académico, a través de convenios de colaboración con Universidades y Escuelas de Negocio, con la practicidad y la calidad de nuestra formación Executive; que impartimos también en modalidades:

- **In Company**

Diseñamos nuestros programas formativos, tanto en modalidad presencial como virtual o blended, para fortalecer las habilidades y los conocimientos de los equipos de las organizaciones del ecosistema sanitario.



- **Eventos científicos**

Nuestras acciones formativas pueden ser realizadas también bajo el formato de evento científico (o jornada divulgativa) auspiciado por las compañías del sector con el objetivo de fortalecer la formación continua de los profesionales al servicio del Sistema Nacional de Salud.



Calle Alcalá 67, 2º planta 28014 Madrid  
Telf. 918 216 283

[www.lentisco.es](http://www.lentisco.es)